

Pressemitteilung

VERTIKOM Sales eröffnet ersten Showroom für InVue in Berlin

Frankfurt / Berlin, 12.12.2017 – Mitten im Zentrum von Berlin eröffnen die Sales-Experten der VERTIKOM Group für ihren Neukunden InVue den ersten Showroom.

InVue Security Products ist ein inhabergeführtes, weltweit tätiges Unternehmen, das Sicherheitslösungen für den Handel, Telekommunikationsanbieter, Unternehmen und Marken anbietet. In den vergangenen 10 Jahren hat InVue sich vor allem auf die Präsentation und Sicherung von Handelswaren konzentriert.

Es ist deutschlandweit der erste frei zugängliche Showroom eines Anbieters für Warensicherungssysteme, den das Sales Team in den Räumlichkeiten des Berliner VERTIKOM-Standortes am Hackeschen Markt eröffnet hat. Interessenten und bestehende Kunden aus dem B2B Bereich haben hier die Möglichkeit, sich zu den unterschiedlichen Sicherungssystemen zu informieren und sie selbst auszuprobieren. Darüber hinaus wird der Showroom auch für Schulungen und Produkttrainings genutzt.

„Die Eröffnung des Showrooms in Deutschland ist für InVue ein wichtiger Schritt. Nachdem wir jahrelang erfolgreich im Markt tätig gewesen sind, bauen wir diese durch eine Partnerschaft mit VERTIKOM weiter aus. Mit unserem Showroom sind wir in der Lage, unsere Kunden einzuladen und all unsere innovativen Lösungen vorführen zu können“, sagt Hans van Ree, Director of Sales - Europe bei InVue.

Das US-amerikanische Unternehmen setzt aber nicht nur beim Thema Showroom auf die Kompetenz der VERTIKOM Sales. Auch die Bereiche Sales und Services liegen in der Verantwortung der Vertriebsexperten.

Das Team übernimmt hierbei die Beratung und den Verkauf der Produkte in den Elektronikfachmärkten. Des Weiteren verantwortet es auch den gesamten Service, wie zum Beispiel die Wartung und Installation der Produkte sowie die Betreuung der Servicefälle mit höherem Servicelevel.

„Mit unserem hochqualifizierten Sales-Team agieren wir als deutschlandweiter Support für InVue und konnten mit dem neuen Showroom in Berlin nun auch einen ersten Standort für unseren Kunden in Deutschland einrichten“, sagt Niels Schiff, Geschäftsführer der VERTIKOM Sales. „Die Präsenz der Marke und die Möglichkeit für Interessenten, sich intensiv mit dem Produkt und dem System zu befassen sind wichtige Voraussetzungen für die Entwicklung und den Erfolg. Wir freuen uns sehr über das Vertrauen und die zukünftige Zusammenarbeit mit InVue.“



Über VERTIKOM Sales

VERTIKOM Sales entwickelt maßgeschneiderte Vertriebskonzepte, von der Definition des Absatzmarktes bis hin zur Erreichung eines geplanten Zielumsatzes und setzt diese Konzepte gemeinsam und im Dialog mit dem Kunden erfolgreich um. Von der Arbeitnehmerüberlassung bis zu einer vollumfänglichen Vertriebssteuerung, von Sales Promotion über Merchandising bis zu Trainings bieten die Sales Spezialisten der VERTIKOM Group alle Facetten der personellen Vertriebsunterstützung an – VERTIKOM Sales sind die sales-point-journey Spezialisten.

vertikom-sales.com

VERTIKOM Sales ist Teil der VERTIKOM Group und gehört damit zur viertgrößten inhabergeführten Kommunikationsagentur in der DACH-Region.

Die im Jahr 2000 gegründete Agenturgruppe beschäftigt über 850 Mitarbeiter an 9 Standorten in Deutschland, Österreich und der Schweiz. Mit ihrem breiten Leistungsspektrum ist die VERTIKOM Group auf allen Ebenen der Customer Journey vertreten und begleitet den Konsumenten über alle Touchpoints hinweg - vom ersten Kontakt bis zum Kauf.

Pressekontakt

Janna Heidenreich
Manager Corporate Communications

VERTIKOM GmbH
Pickhuben 4
20457 Hamburg

T +49 40 648 329 12
F +49 40 648 329 09

janna.heidenreich@vertikom.com
www.vertikom.com